

„Przez wzmocnienie dialogu społecznego i promocję podnoszenia kwalifikacji zawodowych do zwiększenia adaptacyjności polskich przedsiębiorstw” - projekt realizowany w ramach Programu Operacyjnego Kapitał Ludzki

## Program szkolenia dla członków zakładowych organizacji związkowych

Przyjazd uczestników szkolenia

<b>16:00</b>	<b>Zakwaterowanie uczestników</b>
<b>17:00-19:00</b>	<b>Zajęcia: Prawo pracy i prawo związkowe, funkcjonowanie organizacji związkowej u pracodawcy – wprowadzenie.</b>
<b>19:30</b>	<b>Kolacja</b>

### I DZIEŃ SZKOLENIA - Prawo pracy i układy zbiorowe pracy

<b>7:30-8:30</b>	<b>Śniadanie</b>
<b>8:30-9:00</b>	<b>Rejestracja uczestników</b>
<b>9:00-11:00</b>	<b>Zajęcia: uprawnienia zakładowej organizacji związkowej w indywidualnym i zbiorowym prawie pracy.</b>
<b>11:00-11:15</b>	<b>Przerwa kawowa</b>
<b>11:15-13:30</b>	<b>Zajęcia: prowadzenie sporu zbiorowego. Charakterystyka sporu zbiorowego, etapy, procedury, prawa i obowiązki stron.</b>
<b>13:30-14:45</b>	<b>Obiad z przerwą kawową</b>
<b>14:45-17:00</b>	<b>Zajęcia: 1) rady pracowników. 2) jak negocjować z pracodawcą?</b>
<b>19:30</b>	<b>Kolacja</b>

### II DZIEŃ SZKOLENIA - Psychologiczne aspekty negocjacji - komunikacja werbalna i niewerbalna

<b>00-7:50</b>	<b>Śniadanie.</b>
<b>7:50 – 8:00</b>	<b>Rejestracja uczestników</b>
<b>8:00-10:00</b>	<b>Zajęcia: Style komunikacji osobisty styl prowadzenia rozmów.</b>
<b>10:00-10:15</b>	<b>Przerwa kawowa</b>
<b>10:15-14:15</b>	<b>Zajęcia: Techniki Perswazji. Jak wykorzystać techniki perswazji i wynikające z nich strategie w negocjacjach?</b>
<b>14:15-15:00</b>	<b>Obiad</b>
<b>15:00</b>	<b>Zakończenie szkolenia</b>